**Allaria amplía su ecosistema integral para potenciar el sector agropecuario**

*La empresa llega a Expoagro 2025 con importantes novedades en su estrategia de brindar soluciones integrales sólidas para el sector.*

*“Sabemos que el sector agropecuario enfrenta desafíos complejos que requieren soluciones adaptadas a cada momento de la producción. Por eso diseñamos un ecosistema integrado, que abarca desde la financiación hasta la comercialización y la inversión, con el objetivo de acompañar a nuestros clientes en cada etapa del proceso. Nuestras herramientas buscan optimizar los rendimientos, reducir riesgos y maximizar la rentabilidad”,* señaló **Juan Politi, vicepresidente de Allaria.**

La compañía estará presente del 11 al 14 de marzo en el predio ferial y autódromo de San Nicolas, ofreciendo todas sus herramientas comerciales.

**Financiamiento, optimización, protección**

El agro necesita financiamiento en condiciones competitivas, con tasas y plazos preferenciales. Por ello, mediante **Argenpymes**, la principal Sociedad de Garantía Recíproca (SGR) de **Allaria Pymes**, se facilita el acceso al capital para cada uno de los actores de la cadena.

En este sentido, **Allaria Agrofinanzas** es el vertical enfocado en la comercialización de granos. Con el objetivo de optimizar los ingresos de sus clientes, los acompaña desde el proceso decisorio de venta hasta la ejecución y liquidación de los negocios, descubriendo las mejores oportunidades que existen en el mercado y priorizando el equilibrio adecuado entre logística, precio y financiamiento que cada cliente precisa.

*“Entendemos la incertidumbre de tomar decisiones comerciales y financieras en un contexto cambiante. Es a partir de esa necesidad que diseñamos nuestras soluciones. Apoyamos la comercialización de nuestros clientes enfocados en la gestión del riesgo precio y complementando su visión con un enfoque financiero distintivo, entendiendo su negocio de manera íntegra”* explicó **Nicolás Marcotegui, Director de Estrategia y Nuevos Negocios de Allaria Agro.**

En el mundo actual, el manejo de las finanzas se convirtió en un pilar clave para el negocio, por ello **Allaria+** es la plataforma digital que permite mejorar la transaccionalidad y manejo de tesorería de las empresas. Desde realizar pagos programados a proveedores, gestionar fondos y acceder a herramientas que faciliten las operaciones diarias, como la emisión de tarjetas corporativas, **Allaria+** no solo digitaliza las transacciones sino que también optimiza y agiliza la gestión comercial.

Para mitigar los riesgos inherentes al sector, Allaria pronto ofrecerá seguros diseñados a medida a través de **Allaria Broker de Seguros**. Así, podrá otorgar respaldo y tranquilidad a sus clientes, brindando soluciones de protección para cultivos, maquinaria y colaboradores.

Por último, **Allaria Fondos** ofrece alternativas de inversión en el mercado de capitales para que los diferentes actores de la cadena aumenten su rentabilidad mientras esperan la próxima campaña con opciones de inversión diversificadas que se ajustan a las necesidades específicas de cada uno.

*“Nuestra misión es poner el mercado de capitales al servicio del desarrollo económico del país y el agro es un sector fundamental e irremplazable, por eso nuestro ecosistema Allaria es un socio estratégico único a lo largo de todo el ciclo de vida de la producción y comercialización”,* agregó **Politi.**